



Operations & Sales Manager

Standort: Alzenau

Startdatum: Ab sofort

Art: Vollzeit / Teilzeit (je nach Absprache)

Über Nerdlab Games:

Nerdlab Games entwickelt und vertreibt innovative und strategische Brett- und Kartenspiele für eine leidenschaftliche Community. Mit kreativen Ideen und Liebe zum Detail wollen wir Spiele schaffen, die Menschen zusammenbringen und begeistern. Werde Teil unseres kleinen, dynamischen Teams und unterstütze uns dabei, noch mehr Spielerherzen zu erobern!

Deine Aufgaben:

- Unterstützung und Optimierung der täglichen Betriebsabläufe (Logistik, Lagerverwaltung, Auftragsabwicklung)
- Betreuung und Ausbau unserer bestehenden Vertriebskanäle (B2B und B2C)
- Kommunikation mit Handelspartnern, Distributoren und Endkunden
- Erstellung und Pflege von Verkaufsunterlagen und Produktpräsentationen
- Unterstützung bei der Planung und Durchführung von Verkaufsaktionen, Messen und Events
- Analyse von Verkaufszahlen und Ableitung von Handlungsempfehlungen
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Marketing- und Produktteam

Das bringst du mit:

- Erste Erfahrungen in den Bereichen Operations, Sales oder Vertrieb wünschenswert
- Strukturierte, eigenständige und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und Organisationstalent
- Begeisterung für Spiele, Brettspiele oder die Nerdkultur ist ein Plus
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was wir bieten:

- Mitarbeit in einem kreativen und engagierten Team
- Viel Gestaltungsspielraum und Eigenverantwortung
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zu Remote-Arbeit
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Einblicke in die Welt der Spieleentwicklung und des Verlagswesens

Neugierig geworden?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung! Schick uns deinen Lebenslauf und ein kurzes Motivationsschreiben an: marvin@nerdlab-games.com